

**БРОЈ<sup>1</sup>:**  
**ДАТУМ:**

**ПРИЈАВНИ ОБРАЗАЦ**

**Основни подаци:**

<b>Назив програма (фирме)</b>	
<b>Датум оснивања</b>	
<b>Правни статус</b>	
<b>Основна делатност</b>	
<b>ПИБ</b>	
<b>Матични број</b>	
<b>Адреса</b>	
<b>Број ангажованих</b>	
<b>Број телефона</b>	
<b>Е-mail</b>	
<b>Web адреса</b>	

**Учешће на домаћим и међународним такмичењима или конкурсима :**

<b>Назив програма</b>	
<b>Година</b>	
<b>Освојена места и награде</b>	

**Корисници финансијских средстава државних институција или међународних организација:**

<b>Назив институције</b>	
<b>Намена</b>	
<b>Износ у дин.</b>	

**Одговорна или овлашћена особа :**

<b>Презиме</b>	
<b>Име</b>	
<b>Телефон</b>	
<b>Мобилни телефон</b>	
<b>Е-mail</b>	
<b>Функција</b>	

---

<sup>1</sup> Попуњава Пословно-технолошки инкубатор

### Подаци о планираним оснивачима и власницима предузећа

Име и презиме	Завршен факултет	Оквирно планирани удео у %

### Уколико предузеће није основано:

Да ли планирате оснивање предузећа ?

ДА  НЕ

а) Оснивачки акт је припремљен

ДА  НЕ

б) Оснивачки акт је у припреми

ДА  НЕ

### Напомене пре попуњавања обрасца:

Покушајте да што јасније опишете свој производ/услугу попуњавањем овог обрасца. Формулар је састављен на основу LEAN методологије. Прво прочитајте сва питања па покушајте искрено да одговорите на сва.

Попуњавање пријаве ће Вас навести на шире сагледавање планова и чему би евентуално требало више да се посветите.

Пословно технолошком инкубатору техничких факултета ће овај образац бити полазна основа за план подршке развоју вашег бизниса.

Имајте у виду да ће попуњен образац бити доступан само запосленима на пословима подршке у Пословно-технолошком инкубатору техничких факултета и да има третман пословне тајне.

### УЗ ПРИЈАВУ ПОТРЕБНО ЈЕ ПРИЛОЖИТИ:

- Решење о извршеној регистрацији привредног друштва или извод из регистра за привредно друштво или линк са АПР где се може преузети решење
- Подаци о оснивачима и власницима (лични подаци и кратке професионалне биографије или линкови ка LinkedIn профилима уколико постоје за свако лице)

За сва питања која будете имали током попуњавања пријаве контактирајте нас на: 011/3370-950.

## Назив пројекта/програма

## Кратак опис програма

Јасна порука којом објашњавате шта радите. Зашто сте јединствени? Шта нудите кориснику/купцу?

## Проблем који решавате

Опишите који проблем/е својим производом/услугом решавате. Покушајте да наведете најважнија 3 проблема која решавате за потенцијалне купце/кориснике. На који начин потенцијални купци/корисници сада решавају те проблеме? Наведите бар једног конкретног конкурента и која је ваша предност у односу на њега. Који производи постоје као алтернатива ономе што Ви нудите.

## Решења

Наведите 3 најважнија решења која нудите потенцијалном кориснику/купцу. Дефинишите елементе ваше услуге/производа и шта је то што га чини важним алатом за корисникове потребе

## Фаза развоја

Да ли је производ/услуга развијен? Да ли сте тестирали производ/услугу? Уколико производ/услуга није развијен, шта је потребно да би се стекли услови за развој прототипа.

## Тим и организација рада

Ко чини ваш тим? Која је квалификациона структура тима, улога у тиму. Планирано ново запошљавање у наредне 3 године-у бројевима.

## Циљне групе

Ко су ваши потенцијални купци? Идентификујте 3-4 потенцијална корисника и опишите их. На који начин ћете доћи до потенцијалних купаца (канални продаје)- онлајн маркетинг, Б2Б, сајмови, итд.

## Тржиште

Да ли сте идентификовали циљно тржиште? Где би пласирали производ/услугу? Да ли сте извозно оријентисани?

## Трошковна структура

Потрудите се да реално сагледате трошкове за наредне 3 године и прикажите их у приложеној табели. Фиксни (трошкови који су стални и не зависе од обима продаје и производње) и варијабилни трошкови ( трошкови метаријала и остали трошкови везани за производњу и рад).

	<i>Година 1</i>	<i>Година 2</i>	<i>Година 3</i>
<b><i>Фиксни трошкови укупно</i></b>			
<i>Зарада запослени 1</i>			
<i>Зарада запослени 2</i>			
<i>Накнада ангажовани 1</i>			
<i>Накнада ангажовани 1</i>			
<i>Књиговодство</i>			
<i>Адвокат</i>			
<i>Закуп канцеларије</i>			
<i>Режијски трошкови</i>			
<i>Остали фиксни трошкови</i>			
....			
<b><i>Варијабилни трошкови укупно</i></b>			
<i>Трошкови материјала</i>			
<i>Трошкови алата за рад</i>			
<i>Остали трошкови</i>			
....			

## Генерисање прихода

Образложите: Који је модел приходавања (продаја производа, лиценци, услуга, чланарина или сл.). Како ћете генерисати приходе? Који извор финансирања ће подићи Вашу компанију. Попуните табелу испод.

Расположива средства	Потребна средства	Извори финансирања	
		Сопствена средства	Кредити /други извори

## Потребне инфраструктурне и стручне услуге

(одговарајуће поље означите са X)

Услуге станарима инкубатора	Канцеларијски пословни простор –наведите m <sup>2</sup>	
	Административне услуге	
	Књиговодствене услуге	
	Правне услуге	
	Остале услуге, наведите које:	
Остале услуге	Консалтинг услуге, тренинг и менторинг програм	
	Наведите специфичне потребе уколико имате:	
	Услуге промоције	
	Услуге повезивања и умрежавања	