



Schweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizra

Swiss Confederation

Federal Department of Economic Affairs,
Education and Research EAER
State Secretariat for Economic Affairs SECO



NAUČNO-TEHNOLOŠKI PARK
Beograd



НАУЧНО
ТЕХНОЛОШКИ
ПАРК
ЧАЧАК



НАУЧНО
ТЕХНОЛОШКИ
ПАРК
НИШ

VODIČ

RAISING
STARTS

For your global breakthrough

Sadržaj

DEFINICIJE	3
1. O PROGRAMU	5
2. KOME JE PROGRAM NAMENJEN	6
3. RAISING STARTS - FAZA 1	7
4. RAISING STARTS - FAZA 2	8
▶ 4.1 TROŠKOVI KOJI SE MOGU FINANSIRATI	9
Prihvatljivi troškovi	9
Neprihvatljivi troškovi	9
Dokazivanje troškova	9
▶ 4.2 NAČIN FINANSIRANJA	10
Dinamika i način isplate Pre-seed sredstava	10
Izmene Budžeta i prekid finansiranja	10
▶ 4.3 MONITORING I IZVEŠTAVANJE	11
Evidentiranje primljenih Pre-seed sredstava od strane Pre-seed korisnika	11
Izveštavanje o utrošenim Pre-seed sredstvima od strane Pre-seed korisnika	11
Nadzor Pre-seed ciklusa, Faza 2	11
5. VIDLJIVOST PODRŠKE	12
6. PREVARNE RADNJE I KORUPCIJA	13
7. INTELEKTUALNA SVOJINA	14
8. NAČIN PRIJAVE	15
9. PRILOZI	16
Prilog 1: Uslovi za učešće u Raising Starts	16
Prilog 2: Kriterijumi za odabir u Fazu 1	18
Prilog 3: Konačna provera pre Demo day-a	19
Prilog 4: Kriterijumi za odabir u Fazu 2	20

Definicije

„**Raising Starts**“ predstavlja pre-seed startup program koji se sastoji od serije obuka, mentorstva i finansijske podrške u cilju ubranog razvoja odabranih startapa u ranim fazama razvoja i premošćavanja prepreka na putu od poslovne ideje do spremnosti za investicije. Program se realizuje kroz dve faze.

„**Pre-seed ciklus**“ podrazumeva celokupnu realizaciju Faze 1 i Faze 2 Programa.

“**Faza 1**“ označava prvu fazu Pre-seed ciklusa u kojoj učestvuju izabrani Pre-seed učesnici.

“**Faza 2**“ označava drugu fazu Pre-seed ciklusa u kojoj pravo na učešće stiču izabrani Pre-seed učesnici, na osnovu definisanih kriterijuma, koji ulaskom u ovu fazu, postaju Pre-seed korisnici, a koje bira Komisija za odabir i sa kojima se zaključuje Ugovor. Ova faza sa sobom nosi specijalizovane (naprednije) obuke, mentorsku i finansijsku podršku.

„**Startup**“ označava tim ili kompaniju¹ ne stariju od 2 godine do trenutka otvaranja Javnog poziva u ranoj fazi razvoja, koji razvija inovativnu biznis ideju sa skalabilnim biznis modelom.

“**Rana faza razvoja**“ u smislu ovog Javnog poziva podrazumeva startape čiji je nivo razvoja proizvoda/usluge TRL1 - TRL5 i čiji je nivo poslovnog razvoja CRL1 - CRL7.

„**Inovacija**“ predstavlja tržišnu primenu novog ili znatno unapređenog proizvoda, procesa ili usluge (uključuje značajna poboljšanja tehničkih karakteristika, komponenata i materijala, korisničkog iskustva ili drugih funkcionalnih karakteristika), sa ciljem poboljšanja efikasnosti, efektivnosti ili konkurentске prednosti.

“**Prototip**“ označava prvi, rani primerak/model proizvoda koji je razvijen u cilju testiranja samog koncepta i daljeg razvoja, odnosno usavršavanja krajnjeg proizvoda.

¹ Pod izrazom kompanija podrazumeva se registrovano privredno društvo kao društvo sa ograničenom odgovornošću, u skladu sa Zakonom o privrednim društvima.



„**Javni poziv**“ predstavlja formalni dokument kojim se poziva na podnošenje prijave za učestovanje u Programu.

„**Podnosilac prijave**“ je startap koji je podneo prijavu za učestvovanje u Raising Starts programu.

„**Pre-seed učesnik**“ označava startap koji je uspešno prošao evaluaciju za učešće u Fazi 1 Pre-seed ciklusa.

„**Pre-seed korisnik**“ označava startap koji je uspešno prošao evaluaciju za učešće u Fazi 2 Pre-seed ciklusa, registrovan je kao privredno društvo i potpisao Ugovor o učešću u Fazi 2 pre-seed programa „Raising Starts“.

„**Komisija za odabir**“ je nezavisna komisija eksperata odgovorna za odabir Pre-seed korisnika koji će biti deo Faze 2.

„**Ugovor**“ se odnosi na Ugovor o učešću u Fazi 2 pre-seed programa „Raising Starts“ koji definiše odnose između NTP Beograd i Pre-seed Korisnika.

„**Pre-seed sredstva**“ predstavljaju bespovratnu finansijsku podršku dostupnu Pre-seed korisnicima u cilju ostvarivanja Plana razvoja poslovne ideje, sve pod uslovima navedenim u Ugovoru.

„**Budžet**“ označava finansijski plan odobren od strane Komisije za odabir na početku Faze 2 koji definiše neophodne troškove za sprovođenje Plana razvoja poslovne ideje Pre-seed korisnika.

„**Plan razvoja poslovne ideje**“ označava plan aktivnosti razvoja poslovne ideje Pre-seed korisnika u Fazi 2 prema definisanim Ključnim pokazateljima učinka i vremenu ispunjenja tih pokazatelja, a koji je odobren od strane Komisije za odabir.

„**Ključni pokazatelj učinka (KPI)**“ označava postavljene metrike učinka koje Pre-seed korisnik definiše u okviru Plana razvoja poslovne ideje, na osnovu kojih se prati uspeh dostignutih ciljeva razvoja tokom Programa.

„**Izveštaj o napretku**“ označava izveštaj o napretku Pre-seed korisnika tokom njegovog učešća u Fazi 2, koji uključuje pregled realizovanih aktivnosti i ključnih pokazatelja učinka definisanih u Planu razvoja poslovne ideje i Budžeta, a u formi i sadržini kako je prikazano u Prilogu 5 Ugovora.

„**Regionalni Pre-seed partner**“ su Naučno-tehnološki park Niš (u daljem tekstu: NTP Niš) i Naučno tehnološki park Čačak (u daljem tekstu: NTP Čačak) koji su uključeni u implementaciju logističkih i organizacionih delova ovog Programa u regionima/područjima Niša i Čačka.

„**IP (Intellectual property)**“ – „Intelektualna svojina“ je predmet (tvorevina ljudskog duha i uma) zaštite intelektualnih prava. Ona obuhvata: autorska prava i prava srodna autorskom pravu i pravo industrijske svojine.

„**Dokazana tehnološka izvodljivost**“ označava pokazanu funkcionalnost i verifikovan određeni koncept koji se može postići u razvoju kroz dokument koji opisuje karakteristike predloženog tehnološkog rešenja, eksperimenta ili razvijenog prvog prototipa.

„**SECO**“ označava švajcarski Državni sekretarijat za ekonomske poslove.



1. O programu

„Raising Starts“ je program za podršku startupima (u daljem tekstu: Program) čiji je cilj ubrzanje razvoja inovativnih proizvoda/usluga u početnim fazama razvoja. Ovaj Program pruža podršku startupima u ranoj fazi razvoja da premoste prepreke na putu od poslovne ideje do spremnosti za investicije. Program obuhvata intenzivne obuke, mentorstva i finansijsku podršku zasnovanu na učinku u maksimalnom iznosu do 20.000 CHF namenjenih pokrivanju troškova istraživanja i razvoja i ostalih relevantnih troškova vezanih za razvoj proizvoda/usluge.

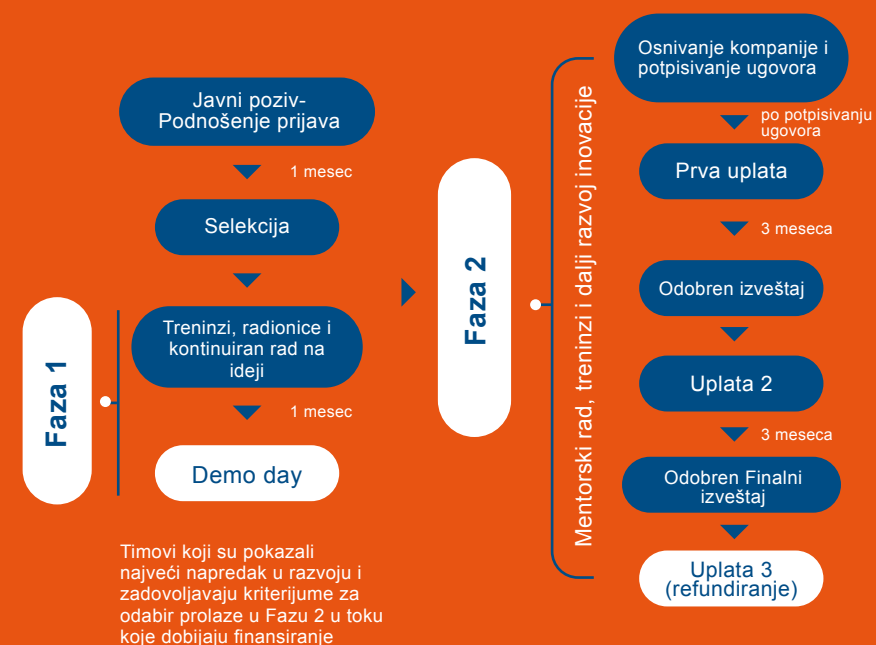
Program je kreiran kroz projekat “Tehnopark Srbija 2 – podsticanje izvoza kroz razvoj tehnoloških parkova” kojim Vlada Konfederacije Švajcarske podržava dalji razvoj inovacija i tehnološkog preduzetništva u Srbiji, a koji sprovodi Naučno-tehnološki park Beograd (u daljem tekstu NTP Beograd).

U cilju jačanja konkurentnosti srpske privrede, povećanja izvoza i zapošljavanja, kroz Program će, kroz više Javnih poziva, biti podržan razvoj do 100 startup kompanija u regionima/područjima Beograda, Niša i Čačka.

Program se realizuje u partnerstvu sa Naučno-tehnološkim parkom Niš i Naučno-tehnološkim parkom Čačak.

Program se sastoji iz 2 faze.

Koncept Programa:



Zbog epidemiološke situacije izazvane pandemijom Covid-19, implementacija Programa biće prilagođena aktuelnoj situaciji i merama u Srbiji i u skladu sa tim može doći do izmena u rasporedu realizacije Programa.



2.

Kome je program namenjen

Program je namenjen startup timovima (najmanje 2 člana) i mikro privrednim društvima osnovanim ne duže od dve godine pre datuma objavljivanja Javnog poziva za učešće u aktuelnom Raising Starts programu, u ranoj fazi razvoja, a koji razvijaju inovativne proizvode/usluge za koje mogu da dokažu tehnološku izvodljivost, izuzev proizvoda/usluga u industrijama čije je učešće zabranjeno u skladu sa Prilogom 1.

Podnosioci prijave se prijavljuju za učešće u Fazi 1 putem aplikacione forme dostupne na zvaničnom website-u Programa www.ntpark.rs/-raising-starts/.

Uslovi za učešće u Fazi 1 se nalaze u **Prilogu 1**.

Podnete prijave za učešće u Fazi 1 se ocenjuju na osnovu kriterijuma navedenih u **Prilogu 2**. Prijave koje imaju više od 50 bodova smatraće se pozitivno ocenjenim i biće dalje rangirane. NTP Beograd nije u obavezi da pruži pojedinačna detaljna obrazloženja startapima koji nisu izabrani za učešće u Fazi 1.

Princip transparentnosti će se poštovati kroz detaljno i precizno definisanje proceduralnih koraka, uključujući i proces selekcije. NTP Beograd i svi entiteti uključeni u sprovođenje Programa snažno će promovisati jednak pristup svim kandidatima i podršci tokom celokupnog trajanja Programa. Principi ekološke održivosti poštovaće se u svakom Pre-seed ciklusu.

Pre-seed učesnik se obavezuje da posvećeno radi na razvoju inovativnog proizvoda/usluge.



RAISING STARS

Faza 1

Fokus ove faze je na validaciji biznis ideje. Pre-seed učesnicima će biti pružena stručna podrška u vidu minimum 4 obavezne radionice u cilju sticanja poslovnih veština, tržišne validacije problema za koji se razvija proizvod/usluga, kao i validacije karakteristika samih inovativnih proizvoda/usluga. Pre-seed učesnici će takođe naučiti kako da prezentuju svoje ideje. Osnovna analiza intelektualne svojine Pre-seed učesnika će biti sprovedena uz podršku IP eksperata.

Učešćem na obukama i radionicama, ispunjavanjem zadataka u okviru istih i pokazanim napretkom, Pre-seed učesnici dokazuju posvećenost i sposobnost tima da razvije proizvod/uslugu. NTP Beograd će nastojati da Pre-seed učesnicima pruži povratne informacije o učešću u Fazi 1, u skladu sa raspoloživim kapacitetima.

Tokom Faze 1 timovi su u obavezi da razviju Plan razvoja poslovne ideje i predlog Budžeta. Plan razvoja poslovne ideje sadrži postavljene ciljeve razvoja na osnovu kojih se prati ostvareni napredak tokom Faze 2. Kroz Budžet startapi predstavljaju budžetske linije grupisane prema vrstama troškova i jasno prikazuju vezu trošenja sredstava sa ostvarivanjem ciljeva postavljenih u Planu razvoja.



Svaka budžetska linija potkrepljuje se relevantnim ponudama i dokazima o uskladenosti troškova sa tržišnim cenama. Timovi su u obavezi da predviđenim radionicama i sesijama na temu Budžeta i Plana razvoja pristupe sa prethodno pripremljenim inicijalnim verzijama i prate sva uputstva od strane NTPB za adekvatan razvoj ovih dokumenata. Ukoliko startapi ne dostave Plan razvoja i Budžet blagovremeno poštujući sve instrukcije dobijene od strane NTPB, neće biti stečeni uslovi za učešće na Demo danu.

Faza 1 traje okvirno mesec dana i završava se Demo day-om na kome će biti izabrani timovi koji će imati priliku da učestvuju u Fazi 2. Pre Demo day-a proverava se, na osnovu eliminacionih kriterijuma u **Prilogu 3**, da li su glavni elementi razvoja startapa ostali nepromenjeni. Navedeni kriterijumi iz Priloga 3 će važiti tokom celog trajanja Programa i njihovo neispunjenje u bilo kom momentu može dovesti do prekida učešća u Programu.

Pre-seed učesnici koji uspešno prođu Fazu 1, sprovedu osnovnu IP analizu, dokažu da postoji ciljna grupa zainteresovana za kupovinu proizvoda/usluge i razviju Budžet i Plan razvoja poslovne ideje, u skladu sa pravilima Programa, imaće priliku da svoju ideju prezentuju Komisiji za odabir.

Komisija za odabir se sastoji od nezavisnih eksperata koji imaju značajno iskustvo u oblasti preduzetništva, investiranja i razvoja startap ekosistema. Komisija za odabir će, pored prezentacije, ocenjivati podneti **Plan razvoja poslovne ideje i Budžet**. Na osnovu odluke Komisije za odabir najbolji startapi dobijaju priliku da učestvuju u Fazi 2. Odluke Komisije za odabir su konačne, osim u slučaju korišćenja prava veta od strane SECO, i na njih se ne može podneti žalba. Startapima koji ne budu izabrani za učešće u Fazi 2 NTP Beograd će blagovremeno poslati pisano obrazloženje, koje će sadržati ključne elemente na osnovu kojih je Komisija za odabir donela odluku.

Kriterijumi za odabir u Fazu 2 dati su u **Prilogu 4**.



4.

RAISING STARS

Faza 2

Faza 2 je fokusirana na pružanje intenzivne podrške startapovima (kroz obuke i radionice i intenzivan rad sa mentorima) u razvoju prototipa, proizvoda/usluga koji će biti testirani na tržištu i razvoju poslovanja. Time će se stvoriti preduslovi da startap kompanije budu spremne za dalji rast i investicije.

SECO ima pravo veta na izbor Pre-seed korisnika. Na početku Faze 2, izabrani Pre-seed korisnici potpisuju Ugovor čija je forma dostupna na zvaničnom website-u Programa. Pre-seed učesnici koji su izabrani za Fazu 2, a koji su u Fazi 1 učestvovali kao timovi, u obavezi su da pre zaključenja Ugovora u regionu/području u kom su odlučili da se prijave za učešće u Programu i u kojem žele da razviju poslovnu ideju registruju društvo sa ograničenom odgovornošću koje će postati Pre-seed korisnik i biti pravno odgovorno za obaveze predviđene Ugovorom.



Izabrani Pre-seed korisnici će dobiti punu podršku uključujući **specijalizovane obuke**, mentorstvo prilagođeno potrebama startapa, peer-to-peer umrežavanje i mogućnost korišćenja inovacione laboratorije (3D štampači, CNC mašine, laseri, UV printer, oprema za električna merenja, itd.).

Pored toga, Pre-seed korisnici će dobiti **bespovratno finansiranje** u iznosu do 20.000 CHF. Pre-seed korisnici koji razvijaju inovativne proizvode/usluge u vidu softverskih rešenja dobiće sredstva u iznosu do 15.000 CHF, dok će Pre-seed korisnici koji razvijaju fizičke, odnosno hardverske proizvode, dobiti sredstva do 20.000 CHF.

Finansiranje je namenjeno pokriću troškova intenzivnog razvoja, testiranju sa prvim kupcima, istraživanju tržišta, razvoju skalabilnog biznis modela, zaštiti intelektualne svojine i sl. Više o prihvatljivim troškovima koji se mogu finansirati Programom nalazi se u delu 4.1. Faza 2 traje do 7 meseci.





4.1

TROŠKOVI KOJI SE MOGU FINANSIRATI

Prihvatljivi troškovi

Prihvatljive su sledeće vrste troškova:

- ▶ Troškovi zarada i/ili troškovi naknada, uključujući sve pripadajuće poreze i doprinose, fizičkim licima koji rade na razvoju poslovne ideje po osnovu ugovora (ugovor o radu, ugovor o delu, ugovor o privremenim i povremenim poslovima i sl.) - do 50% odobrenih sredstava²
- ▶ Troškovi marketinga koji nastaju u cilju validacije proizvoda/usluge - do 15% odobrenih sredstava;
- ▶ Troškovi u vezi sa nabavkom opreme i alata za potrebe razvoja;
- ▶ Troškovi materijala i pratećih usluga;
- ▶ Licence za neophodne softverske alate i slično;
- ▶ Troškovi u vezi sa izradom i testiranjem;
- ▶ Troškovi sertifikacije;
- ▶ Troškovi PDV-a;
- ▶ Troškovi u vezi sa zaštitom intelektualne svojine (takse i usluge u vezi sa izradom i podnošenjem prijave za zaštitu patenta, malog patenta, zaštitnog znaka/žiga, dizajna ili autorskih prava);
- ▶ Troškovi bankarskih provizija nastalih po osnovu transakcija realizovanih preko posebnog računa koji se koristi samo i isključivo za potrebe Pre-seed sredstava.

Troškovi nastali po osnovu poslovnih transakcija sa licima koja se smatraju povezanim licima³ neće biti priznati.

Uz predlog Budžeta, Pre-seed korisnik je dužan da dostavi dokaze (pribavljena ponuda, link ka internet stranici, zvanični cenovnik i sl.) o proveri tržišnih cena (materijal, oprema, alati, usluge izrade, sertifikacije itd.) na osnovu kojih su kreirani troškovi u Budžetu. Prilikom nabavke dobara i usluga, Pre-seed korisnik je u obavezi da poštuje principe fer konkurencije, transparentnosti, proporcionalnosti, jednakog tretmana, nediskriminacije, ekonomičnosti, efikasnosti i efektivnosti. NTP Beograd ima pravo da izvrši proveru poštovanja navedenih principa.

² U izuzetnim slučajevima ovaj iznos može biti do 70% kada startapi mogu da pokažu da nisu potrebni drugi troškovi za razvoj njihove tehnologije (kao što je u slučaju gaming ili sličnih startapa)

³ U skladu sa definicijom o povezanim licima u Ugovoru o učešću u Fazi 2 pre-seed programa Raising Starts

Prethodno navedeni prihvatljivi troškovi će biti priznati ukoliko su:

- ▶ nastali i plaćeni tokom perioda realizacije aktivnosti u okviru Faze 2,
- ▶ bili predviđeni u Budžetu,
- ▶ neophodni za realizaciju Plana razvoja poslovne ideje,
- ▶ evidentirani u poslovnim knjigama Pre-seed korisnika i potkrepljeni verodostojnom i potpunom računovodstvenom dokumentacijom,
- ▶ u skladu sa važećom zakonskom regulativom koja se odnosi na poreze i doprinose.

Neprihvatljivi troškovi

Troškovi koji se neće finansirati uključuju, ali se ne ograničavaju na:

- ▶ Kupovinu zemljišta ili zgrada, uključujući bilo kakvo renoviranje;
- ▶ Troškove zakupa poslovnog prostora;
- ▶ Nabavku polovnih ili prefabrikovanih dobara;
- ▶ Knjigovodstvene usluge;
- ▶ Troškove poreza na imovinu;
- ▶ Isplatu gotovine sa Posebnog dinarskog računa otvorenog za realizaciju Plana razvoja poslovne ideje po bilo kom osnovu;
- ▶ Troškove reprezentacije;
- ▶ Putne troškove (uključujući dnevnice);
- ▶ Troškove kamata (finansijske i zatezne kamate) ili duga (troškovi blokade računa i slično);
- ▶ Gubitke po osnovu negativnih kursnih razlika;
- ▶ Kazne, ekološke takse i članarine;
- ▶ Troškove regrutovanja, preseljenja ili pretplate;
- ▶ Kancelarijski materijal;
- ▶ Troškove koji se finansiraju kroz neki drugi program (odobrena sredstva iz drugih javnih izvora finansiranja ili od drugih donatora).

Dokazivanje troškova

Prihvatljivi troškovi se priznaju uz dostavljanje sledećih dokaza: kopije originalnih ugovora o nabavkama, originalnih faktura sa otpremnicom/izveštajem o izvršenoj usluzi, kopije ugovora o radu ili drugih ugovora po osnovu kojih su fizička lica angažovana, kopije podnetih poreskih prijava za zarade i naknade fizičkim licima po osnovu drugih ugovora, obračun zarada i naknada i kopije platnih listića i drugo, a sve u skladu sa pravilima koja su definisana Ugovorom.



4.2

NAČIN FINANSIRANJA

Dinamika i način isplate Pre-seed sredstava

Pre-seed sredstva se uplaćuju u RSD u 3 tranše. Uplate se vrše na tromesečnom nivou (uplata 1 - 30%, uplata 2 - 40% i uplata 3 - 30%) u skladu sa dinamikom utvrđenom u poglavlju 4 Ugovora.

Ukoliko Pre-seed korisnik većinski nije potrošio prethodno primljena sredstva (67%) i/ili ukoliko se utvrdi da troškovi koji su iskazani u Izveštaju o napretku nisu prihvatljivi, i/ili ukoliko Ključni pokazatelji učinka postavljeni za predmetni izveštajni period nisu većinski ispunjeni, NTP Beograd ima pravo da ne uplati ceo iznos naredne uplate.

Pre-seed korisnik se obavezuje da obezbedi sredstva u iznosu od 30% ukupno odobrenih Pre-seed sredstava za izmirenje nastalih troškova najkasnije u poslednjem izveštajnom periodu, pre Uplate 3, a u skladu sa odobrenim Budžetom. Nastali troškovi u datom periodu će nakon odobrenog Finalnog izveštaja o napretku od strane NTP Beograd biti refundirani Pre-seed korisniku. Uplata 3 predstavlja razliku između ukupno odobrenih i realizovanih troškova po Finalnom izveštaju o napretku i prethodno ukupno uplaćenih Pre-seed sredstava.

Izmene Budžeta i Plana razvoja poslovne ideje i prekid finansiranja

Ukoliko se u toku implementacije aktivnosti ispostavi da je potrebno izmeniti/preraspodeliti strukturu troškova u Budžetu, Pre-seed korisnik je obavezan da dobije saglasnost od NTP Beograd za svaku izmenu veću od 5% po budžetskoj liniji, s tim što se ukupno odobrena sredstva ne mogu povećati. Isto tako, ukoliko se u toku Faze 2 pojavi potreba za promenom KPI-jeva, to je moguće uraditi samo uz pisanu saglasnost NTP Beograd i dodeljenih mentora, a na način definisan Ugovorom.

Prekid finansiranja može nastupiti usled povrede propisanih procedura Programa i obaveza definisanih Ugovorom, nastupanja materijalno bitnih promena i u drugim situacijama definisanim Ugovorom.

Materijalno bitne promene i načini prekida finansiranja detaljno su specificirane poglavljima 8 i 9 Ugovora.



4.3

MONITORING I IZVEŠTAVANJE

Evidentiranje primljenih Pre-seed sredstava od strane Pre-seed korisnika

Pre-seed korisnik je dužan da sve poslovne transakcije nastale u vezi sa Ugovorom evidentira u svojim poslovnim knjigama uz poštovanje odredbi Zakona o računovodstvu.

a. Izveštavanje o utrošenim Pre-seed sredstvima od strane Pre-seed korisnika

Pre-seed korisnik je u obavezi da NTP Beograd dostavi tačne, blagovremene i istinite Izveštaje o napretku, uključujući i neophodnu dokumentaciju, i to:

- ▶ Prvi Izveštaj o napretku koji se dostavlja nakon tri meseca,
- ▶ Finalni Izveštaj o napretku koji se dostavlja na kraju Faze 2 (nakon 6 meseci) i obuhvata celokupan period trajanja Faze 2.

Izveštaj o napretku sadrži narativni deo, finansijski deo i tražene priloge. Način izveštavanja detaljno je objašnjen u članu 5.9 Ugovora, kao i u prilogu 5 "Izveštavanje i monitoring" Ugovora. Izveštaj o napretku dostavlja se u predviđenoj formi koja se nalazi u prilogu 6 Ugovora.

Nadzor Pre-seed ciklusa

NTP Beograd vrši nadzor u cilju podrške i praćenja napretka, implementacije aktivnosti i trošenja Pre-seed sredstava. Metode nadzora uključuju:

1. Proveru podnetih izveštaja o napretku
Pre-seed korisnik je odgovoran za tačnost podataka u izveštaju kao i da blagovremeno izveštava NTP Beograd o svim značajnim dešavanjima koja bi uticala na realizaciju Programa. Isto tako, Pre-seed korisnik je obavezan da omogući NTP Beograd, SECO i/ili Revizoru da izvrše uvid u celokupnu dokumentaciju vezanu za realizaciju ovog Programa, uključujući i realizaciju Budžeta, bilo elektronskim putem ili fizičkim dolaskom.

Provera, odobravanje i usvajanje Izveštaja o napretku od strane NTP Beograd detaljno je objašnjena u prilogu 5 "Izveštavanje i monitoring" Ugovora.

Pozitivna ocena Izveštaja o napretku od strane NTP Beograd je uslov za narednu uplatu. U slučaju odstupanja u vidu grešaka, NTP Beograd će od Pre-seed korisnika zahtevati da ažurira/ispravi Izveštaj o napretku uz ponovno dostavljanje NTP Beograd na pregled, u roku definisanim Ugovorom. NTP Beograd i/ili SECO mogu vršiti i dodatne provere.

2. Nadzorne posete
Tokom Pre-seed ciklusa biće realizovane nadzorne posete Pre-seed korisnicima koje imaju za cilj praćenje realizacije razvojnih i finansijskih aktivnosti u skladu sa onim što je planirano/ugovoreno, o čemu se sačinjava pisana beleška. Ukoliko se tokom nadzorne posete uoče ozbiljnije nepravilnosti, dalje finansiranje može biti obustavljeno. Predstavnici SECO mogu učestvovati u posetama, ili mogu sprovesti sopstvenu nadzornu posetu. Predstavnici Regionalnih pre-seed partnera mogu učestvovati u posetama u pripadajućim regionima/područjima.



5.

Vidljivost podrške



Startapi podržani kroz Program u obavezi su da poštuju komunikaciona pravila i slede komunikaciona uputstva dostavljena od NTP Beograd kako bi se obezbedila adekvatna vidljivost podrške koju dobijaju i podigla svest šire javnosti o značaju Programa, podrške naučno-tehnoloških parkova i Vlade Švajcarske.



6.

Prevarne radnje i korupcija

Projektom se primenjuje stroga politika sprečavanja korupcije i ustručavanja od preduzimanja prevarnih radnji bilo koje vrste, pa se ista obaveza zahteva i od strane Pre-seed korisnika. Pre-seed korisnik ni u kom slučaju neće učestvovati posredno ili neposredno u primanju ili davanju mita, niti drugim oblicima korupcije i primenjivaće nultu toleranciju u pogledu svih aktivnosti ove prirode, bez obzira na to da li se radi o privatnim fizičkim licima ili državnim i drugim javnim službenicima. Pre-seed korisnik ni u kom slučaju neće primiti, zahtevati, saglasiti se sa primanjem, obećati, ponuditi ili dati mito, posredničku naknadu, proviziju ili drugu vrstu neprimerene isplate ili koristi, koja je u suprotnosti sa pozitivnim propisima Republike Srbije ili bilo koje druge jurisdikcije. Pre-seed korisnik je u obavezi da se pridržava svih zakonskih odredbi o sprečavanju pranja novca.

NTP Beograd je ovlašćen da obustavi Finansiranje ili/i raskine Ugovor ukoliko je Pre-seed korisnik, po oceni NTP Beograd, uključen u koruptivno i prevarno postupanje, dovođenje u zabludu, protivpravne radnje i postupke opstrukcije prilikom izvršenja Ugovora.

Intelektualna svojina i poverljivost informacija



Podnosilac prijave mora biti autor inovacije koja predstavlja predmet prijave. Inovacija prema njegovim najboljim saznanjima predstavlja original, i ne povređuje prava intelektualne svojine, autorska ili srodna prava trećih lica. Podnosilac prijave je ovlašćen da kao autor za predmetnu inovaciju podnosi prijave za zaštitu prava intelektualne svojine.

Sva prava intelektualne svojine (patent, industrijski dizajn, žig), kao i autorska i srodna prava koja nastanu kao rezultat razvoja poslovne ideje tokom trajanja Programa su u vlasništvu podnosioca prijave. Podnosilac Prijave je dužan da svoju poslovnu ideju čuva kao poslovnu tajnu u poslovnim odnosima sa bilo kojom trećom stranom. Podnosilac prijave mora da osigura tajnost svoje inovacije koja nastane kao rezultat razvoja ideje tokom trajanja ovog programa, te da istu, ako za to postoje uslovi, zaštititi pred relevantnim Zavodima za intelektualnu svojinu. Podnosilac prijave će voditi računa da osigura bezbedan prenos svog “know-how” nastalog tokom razvoja svoje inovacije u toku trajanja ovog programa, a prilikom poslovnih odnosa sa trećim licima.

Svi podaci koji se dostavljaju prilikom podnošenja prijave će biti korišćeni u skladu sa Zakonom o zaštiti podataka o ličnosti, Zakonom o zaštiti poslovne tajne i u skladu sa obaveštenjem o obradi ličnih podataka, dostupnim na zvaničnom sajtu NTP Beograd.

NTP Beograd, Regionalni pre-seed partneri i svi eksperti uključeni u Program, kao i proces odabira za Fazu 1, odnosno Fazu 2, potpisuju Izjavu o nezavisnosti, nepristrasnosti i odsustvu sukoba interesa.



8.

Način prijave

Samo kompletno popunjena prijava, dostavljena putem linka u okviru predviđenog vremenskog roka naznačenog na zvaničnoj web stranici Programa, biće uzeta u razmatranje. Prijave koje sadrže nedovoljno podataka ili neprecizne podatke biće niže bodovane. Prilikom prijave startup bira region/područje u kojem želi da konkuriše za Raising Starts program i u kojem želi da razvija poslovnu ideju.

Podnosilac prijave kroz aplikacionu formu dostavlja:

- ▶ Sve obavezne podatke predviđene aplikacionom formom,
- ▶ Video prezentaciju tima u trajanju do 2 minuta,
- ▶ CV-jeve minimum 2 postojeća/planirana osnivača startapa i linkove ka LinkedIn profilima ukoliko su dostupni,
- ▶ Bilans stanja i bilans uspeha za prethodne godine poslovanja ukoliko je podnosilac prijave kompanija. Ukoliko u trenutku prijave nisu dostupni zvanični izveštaji potrebno je dostaviti bruto bilanse dobijene od računovodstva,
- ▶ Dokaz tehnološke izvodljivosti,
- ▶ Izjavu o prihvatanju uslova Javnog poziva.

Svi navedeni elementi su obavezni i razmatraće se samo potpune i blagovremeno pristigle prijave.

Dostavljanjem prijave Podnosilac prijave izjavljuje, pod punom krivičnom i materijalnom odgovornošću, da su svi dostavljeni podaci istiniti i da je saglasan sa uslovima Javnog poziva.

Svi aplikanti će biti obavešteni o konačnoj odluci nakon završetka procesa selekcije, a najkasnije dva meseca od zatvaranja Javnog poziva.

Ukoliko ti i tvoj tim vidite sebe kao deo ovog Programa pozivamo vas da se prijavite putem aplikacione forme koja je dostupna [ovde](#).

Molimo pažljivo pogledajte svu dokumentaciju vezanu za Program i ukoliko imate dodatnih pitanja, slobodno nam se javite na: info@ntpark.rs.

Želimo vam puno sreće i nadamo se da ste vi naša sledeća sjajna startup priča!



9.

Prilozi



Prilog 1: Uslovi za učešće u Raising Starts

Kriterijumi za učešće

- 1 Pravo na učešće ima:
 - ▶ startup tim (koji ima najmanje dva člana) u ranoj fazi razvoja* sa definisanim ulogama za razvoj svoje poslovne ideje
 - ▶ mikro privredno društvo**, u ranoj fazi razvoja, u većinski privatnom i većinski srpskom vlasništvu (51% ili više), koje je osnovano u Srbiji ne kasnije od dve godine od datuma otvaranja Javnog poziva za učešće u ovom Programu, koje u većinskoj vlasničkoj strukturi (najmanje 80%) ima najmanje jednog člana tima koji je podneo prijavu.

Prilikom podnošenja prijave mora biti jasno naznačeno koji članovi tima su kreatori ideje, pri čemu najmanje jedan od njih mora biti u osnivačkoj strukturi planiranog/ registrovanog privrednog društva.
- 2 U slučaju da je prijavu podneo startup tim, ukoliko tim prođe u Fazu 2, biće u obavezi da pre potpisivanja Ugovora:
 - registruje društvo sa ograničenom odgovornošću u regionu/području u kom se prijavio za Program i u kom želi da razvija poslovnu ideju, a koje će postati Pre-seed korisnik i biti pravno odgovorno za obaveze predviđene Ugovorom;
 - novoosnovano privredno društvo mora imati u većinskoj vlasničkoj strukturi (najmanje 80%) najmanje jednog člana tima koji je podneo prijavu i kvalifikovao se za Fazu 1.
 - novoosnovano privredno društvo mora biti u privatnom i većinski srpskom vlasništvu (najmanje 51%).
- 3 Ni protiv jednog člana tima nije pokrenut krivični postupak, članovi tima nisu osuđivani i protiv njih se ne vodi bilo kakva krivična istraga u vezi sa bilo kojim krivičnim delom definisanim zakonom. Osnivači nemaju dugovanja prema poreskim organima i nisu predmet prinudne naplate. Ukoliko prijavu podnosi pravno lice, protiv tog pravnog lica se ne vodi postupak za privredni prestup, i nije mu izrečena mera zabrane obavljanja delatnosti.***
- 4 Podnosilac prijave razvija inovativno rešenje.
- 5 Inovativno rešenje može biti iz bilo koje oblasti nauke i tehnologije i bilo koje industrijske vertikale.
- 6 Podnosilac prijave je dokazao tehnološku izvodljivost prijavljenog rešenja.
- 7 Podnosilac prijave ili neki članovi tima podnosioca prijave su 100% vlasnici intelektualne svojine/tehnološkog rešenja.
- 8 Podnosioci prijava koji ispunjavaju neki od sledećih kriterijuma, NE ispunjavaju kriterijume za učešće u Programu:
 - ▶ Podnosilac prijave je prikupio 20.000 CHF ili više iz različitih izvora finansiranja (VC ili grant), bilo da su ti izvori javni ili privatni;
 - ▶ Podnosilac prijave je u većinskom vlasništvu (više od 50%) matičnog privrednog društva koje deluje kao matično privredno društvo ili kao nadzorno privredno društvo;
 - ▶ Podnosilac prijave je prethodno već bio Pre-seed korisnik programa Raising Starts sa istom poslovnom idejom. Fizičko lice ili Podnosilac prijave koji je bio korisnik pre-seed sredstava može učestvovati najviše dva puta u Programu, sa različitim poslovnim idejama/tehnologijama. Prednost imaju podnosioci prijava koji prethodno nisu učestvovali u Raising Starts programu;
 - ▶ Podnosilac prijave u razvoju poslovne ideje sprovodi aktivnosti koje imaju štetan uticaj na životnu sredinu i/ili Podnosilac prijave ne poštuje principe društvene odgovornosti.
 - ▶ Podnosilac prijave razvija proizvod/uslugu sa ciljem da unapredi postojeći biznis bez namere da iste komercijalizuje na tržištu.
 - ▶ Podnosilac prijave vrši delatnost iz jedne od oblasti koje su isključene iz finansiranja u skladu sa SECO zaštitnom politikom. ****



* Rana faza razvoja u kontekstu procedura ovog Programa podrazumeva startape čiji je nivo razvoja proizvoda/usluge TRL1 - TRL5 i čiji je nivo poslovnog razvoja CRL1 - CRL7 u skladu sa sledećom skalom:

TRL	Tehnološki Razvoj	CRL	Poslovni Razvoj
1	Ideja/prepoznat osnovni koncept	1	Hipoteza o mogućim potrebama
2	Dokaz koncepta	2	Identifikovane potrebe na tržištu
3	Razvijen prvi prototip/razvijena alpha verzija	3	Uspostavljene prve povratne informacije sa tržišta
4	Razvijen drugi prototip/razvijena beta verzija	4	Potvrđeni problem/potrebe nekoliko kupaca i/ili korisnika
5	MVP	5	Utvrđeno interesovanje za proizvod i uspostavljeni odnosi sa ciljnom grupom
6	Stabilna prva verzija proizvoda koja se kontinuirano unapređuje	6	Prednosti rešenja potvrđene prvim testiranjem kupaca i/ili partnerstvom za pristup tržištu
		7	Kupci u dužem/kontinuiranom ispitivanju proizvoda i/ili ostvarene prve probne prodaje u periodu ne dužem od 6 meseci
		8	U prethodnih 6 meseci generisan prihod veći od 10 hiljada ili 15 hiljada švajcarskih franaka.
		9	Rasprostranjena prodaja proizvoda/širenje tržišta

** ("SI. glasnik RS", br. 73/2019 i 44/2021 - dr. zakon)

*** Ovaj uslov podnosilac prijave dokazuje pisanom izjavom, koja je sastavni deo aplikacione forme.

**** Oblasti koje su isključene iz finansiranja u skladu sa SECO zaštitnom politikom:

1. Proizvodnja ili trgovina bilo kojim proizvodom ili delatnošću koja se prema srpskim zakonima i propisima smatra nezakonitom.
2. Proizvodnja ili trgovina oružjem i municijom.
3. Proizvodnja ili trgovina alkoholnim pićima (izuzev piva i vina).
4. Proizvodnja ili trgovina duvanom.
5. Kockanje, kazina i ekvivalentna preduzeća.
6. Aktivnosti koje uključuju štetne ili eksploatacione oblike prisilnog rada / štetnog dečijeg rada.
7. Aktivnosti koje imaju uticaj na teritorije u vlasništvu ili na koje svoje pravo vlasništva pred sudom zahtevaju domorodački narodi, bez pristanka tih naroda.
8. Trgovina divljim životinjama ili proizvodima od divljih životinja ukoliko nije propraćena posebnim sertifikatima u skladu sa UNEP konvencijom CITES ([CITES](#))
9. Upotreba ili trgovina radioaktivnim materijalima.
10. Proizvodnja, upotreba ili trgovina opasnim materijalima kao što su neograničena azbestna vlakna i proizvodi koji sadrže PCB, osim ako nisu u skladu sa UNEP-om Stokholmskom i Rotterdamskom konvencijom ([Rotterdam Convention Home Page \(pic.int\)](#); [Stockholm Convention - Home page \(pops.int\)](#))
11. Prekogranična trgovina otpadom i otpadnim proizvodima, osim ako nije u skladu sa Bazelskom konvencijom ([Basel Convention Home Page](#)) i osnovnim propisima.
12. Ribolovne aktivnosti koje spadaju pod međunarodne zabrane (kao što je ribolov u međunarodnim zaštitnim zonama; ribolov kitova; mrežni ribolov u morskome okruženju pomoću mreža dužine veće od 2,5 km), osim ako nije u skladu sa Konvencijom UN-a o ribolovu i očuvanju živih resursa otvorenog mora: [UNTC](#)
13. Proizvodnja, upotreba ili trgovina farmaceutskim proizvodima, pesticidima/herbicidima, hemikalijama, supstancama koje oštećuju ozonski omotač i drugim opasnim supstancama koje podležu međunarodnom postupnom ukidanju, zabrani ili ograničenoj trgovini, osim ako nisu u skladu sa UNEP-ovom konvencijom iz Roterdama, Stokholma i Beča [Rotterdam Convention Home Page \(pic.int\)](#); [Stockholm Convention - Home page \(pops.int\)](#)) [The Vienna Convention for the Protection of the Ozone Layer | Ozone Secretariat \(unep.org\)](#)
14. Uništavanje kritičnog staništa, prema UNEP-ovoj Konvenciji o migratornim vrstama: [CMS | Convention on the Conservation of Migratory Species of Wild Animals](#)



Prilog 2: Kriterijumi za odabir u Fazu 1

Kriterijumi za izbor u Fazu 1

Ako prijava ispunjava kriterijume za učešće u programu Raising Starts, biće dalje ocenjivana u skladu sa kriterijumima za izbor u Fazu I. Na osnovu kriterijuma, formiraće se rang lista. Samo prijave koje imaju više od 50 bodova smatraće se pozitivno ocenjenim i biće rangirane⁴.

Kriterijum	Bodovi
1 Tim: ▶ motivisan i posvećen tim sa definisanim ulogama i odgovornostima, ▶ multidisciplinarnost, ▶ posedovanje stručnosti za razvoj rešenja.	30
2 Tržišni potencijal: ▶ definisan problem, ▶ problem je dovoljno značajan i globalno prisutan, ▶ definisani kupci, ▶ definisana konkurencija i jedinstvena prednost.	25
3 Inovativan visokotehnoški proizvod ili usluga - definisano zašto je jedinstveno;	20
4 Učešće u drugim startup programima (tim sa osnovnim znanjem vezanim za razvoj startapa stečenim učešćem u sličnim lokalnim ili međunarodnim startup programima, bootcamp ili takmičenjima)	5
5 Prikupljena bilo koja finansijska sredstva (npr. grantovi, investicije iz privatnih fondova, nagrade itd.) do 20 000 CHF ili realizovani krediti u bilo kom iznosu	3
6 Sprovedeno istraživanje prava intelektualne svojine, snage i validnosti koncepta sa obzirom na intelektualnu svojinu (ukoliko je primenljivo)	5
7 Video prezentacija tima (koliko su dobro predstavljene vrednosti i ciljevi tima)	5
8 Tim ima žene osnivače ili su-osnivače	3
9 Rešenja u industrijskoj vertikali definisanoj Strategijom pametne specijalizacije RS ²	4
Ukupan broj bodova:	100

⁴ Broj Pre-seed učesnika ne sme biti veći u Fazi 1 od predviđene kvote od 33 tima. NTP Beograd zadržava pravo da u svakom ciklusu ograniči broj Pre-seed korisnika u skladu sa raspoloživim finansiranjem, kvalitetom prijave i aktuelnom epidemiološkom situacijom.

* Vertikalne prioritetne oblasti:

1. Informaciono-komunikacione tehnologije

- ▶ veliki podaci (Big data) i Poslovna analitika (Business analytics)
- ▶ računarstvo u oblaku (Cloud computing)
- ▶ internet stvari (Internet of Things)
- ▶ razvoj softvera
- ▶ ugrađeni sistemi (Embedded Systems)

2. Hrana za budućnost

- ▶ visokotehnoška poljoprivreda
- ▶ hrana sa dodatkom vrednošću
- ▶ održiva poljoprivreda i proizvodnja hrane

3. Kreativne industrije

- ▶ kreativna digitalna audio-vizuelna produkcija
- ▶ industrija video-igara
- ▶ pametna i aktivna ambalaža

4. Mašine i proizvodni procesi budućnosti

- ▶ mašine specifične namene
- ▶ informacije u službi pametnog upravljanja – industrija 4.0
- ▶ premijum alati i komponente za automobilsku, železničku i avio-industriju
- ▶ uređaji za sagorevanje na eco-friendly i održivim gorivima
- ▶ rešenja za pametna okruženja

Horizontalne (podržavajuće) oblasti:

1. Energetski efikasna i eko-pametna rešenja

- ▶ eko-pametni izvori energije

2. Ključne razvojne tehnologije i rastuće tehnologije

- ▶ fotonika
- ▶ napredni materijali
- ▶ napredne proizvodne tehnologije i elektronika
- ▶ biotehnologija
- ▶ blokčejn tehnologije
- ▶ autonomna vožnja, vazduhoplovni sistemi i inženjering



Prilog 3: Finalna provera pre Demo day-a

Na kraju Faze 1 svaki startap će biti procenjen u skladu sa sledećim kriterijumima. Svaki kriterijum je eliminacioni faktor. Ako startap zadovolji sledeće kriterijume, on će biti dalje ocenjen po Kriterijumima za odabir za Fazu 2.

Konačna provera pre Demo day-a	Da	Ne
Ideja, tehnologija i intelektualna svojina		
<p>Pre-seed učesnik je sproveo osnovnu IP analizu. Pre-seed učesnik nije značajno promenio inovativnu ideju tokom Faze 1 i Pre-seed učesnik će tu ideju prikazati tokom Demo dana. U slučaju promene (startap termin je pivoting)⁵ očekuje se od Pre-seed učesnika da navede i u potpunosti objasni sve hipoteze koje su potvrđene sa ciljanom grupom/stručnjacima /tržištem i koje vode u tu promenu. Tehnologija i dalje ima dokazanu izvodljivost.</p>		
Definisani Budžet i Plan razvoja poslovne ideje		
<p>Pre-seed učesnik je razvio i predao svoj Budžet i Plan razvoja poslovne ideje. Ključni pokazatelji učinka su jasno i precizno definisani i usklađeni sa Budžetom. Budžet je postavljen u skladu sa propisanim procedurama, realan i ostvarljiv.</p>		
Posvećenost		
<p>Najmanje jedan član tima Pre-seed učesnika je prisustvovao svim radionicama u Fazi 1 (osim ako postoje vanredne okolnosti vezane za zdravstveno stanje, itd., u kom slučaju će se dozvoliti da se propusti maksimalno jedna radionica) i Pre-seed učesnik je uradio 100% ključnih domaćih zadataka sa radionica. Sproveden je najmanje jedan eksperiment za validaciju poslovne ideje.</p>		
Profesionalni pristup		
<p>Pre-seed učesnik je ispoštovao Kućni red i nije doveo u pitanje ugled NTP-a, donatore i stekholdera. Pre-seed učesnik je postupao profesionalno (odnosno, redovno je odgovarao na e-poštu, postupao je sa drugim Pre-seed učesnicima programa i instruktorima, mentorima uz dužno poštovanje, itd.).</p>		
Tim i vlasništvo		
<p>Pre-seed učesnik ima barem 2 ključna člana tima koji su ostali na kraju Faze 1 i tim je zadržao snagu da razvije poslovnu ideju. Nema dokaza da su glavni elementi Prijave značajno promenjeni (odnosno struktura vlasništva, itd.).</p>		

⁵ Startap pivot se dešava kada kompanija menja svoju poslovnu strategiju kako bi se prilagodila promenama u svojoj industriji, preferencama kupaca ili bilo kom drugom faktoru koji utiče na njen krajnji rezultat. To je u suštini startap proces koji direktne ili indirektno povratne informacije pretvara u promenu svog poslovnog modela.



Prilog 4: Kriterijumi za odabir u Fazu 2

Na kraju Faze 1 svaki startup biće ocenjen u skladu sa eliminacionim kriterijumima „Finalne provere pre demo dana“. Ako startup ispunjava te kriterijume, on će se dalje procenjivati prema sledećim kriterijumima.

RAD TOKOM FAZE 1			
I	Pokazana posvećenost Programu tokom Faze 1 ocenjivaće se na osnovu kriterijuma:	Ocenio	Bodovi
1	Povratne informacije predavača o učešću startapa	Predavač	5
2	Kvalitet urađenih domaćih zadataka	Predavač	15
3	Predanost tima	NTPB	5
4	KPI-evi su relevantni, realistični i dovoljno ambiciozni, a mapa aktivnosti za narednih 6 meseci je realno definisana, i predlog budžeta je dobro raspodeljen	Komisija za odabir	15
II DEMO DAN			
1	Potvrđen problem sa ciljnom grupom	Komisija za odabir	5
2	Snaga/stručnost tima		7
3	Segmentacija tržišta i definisani rani usvajači		5
4	Kvalitet eksperimenta izvedenog sa potencijalnim kupcima kako bi se potvrdio koncept rešenja		5
5	Definisan nacrt modela prihodovanja		5
6	Predstavljena jasna IP strategija & razumevanje startapa o IP		5
7	Jasno definisana konkurencija i jedinstvena prednost u odnosu na konkurenciju		5
8	Jasno postavljeni ciljevi razvoja za naredne 2 godine		5
9	Stepen inovativnosti		6
10	Pokazana skalabilnost u oblasti poslovanja		6
11	Su-finansiranje - dokazan iznos sredstava koji je startup prethodno uložio u svoj razvoj i/ili predstavljen plan dodatnog finansiranja daljeg razvoja ličnim sredstvima		4
12	Prezentacione veštine		2
Ukupan broj bodova:			100

Startup koji dobije **najmanje 60 bodova** uspešno će završiti Fazu 1 i biće rangiran za Fazu 2. Startup treba da dobije najmanje 50% bodova u svakoj od gore navedenih kategorija (I i II). U slučaju da je broj startup kompanija sa 60+ bodova veći od kvote⁶ pre-seed ciklusa, startapi će biti izabrani prema rang listi. Rangiranje će se vršiti za svaki region zasebno, u skladu sa definisanim kvotama.

⁶ Broj Pre-seed korisnika ne može biti veći od predviđene kvote do 20 kompanija.